

BUSINESS INTELLIGENCE

Nebulas Analytics

Verwandeln Sie Betriebsdaten in Entscheidungen. In einem Dashboard.

Vertrieb, Margen, Finanzen, Kunden, Lager und Abläufe — gemeinsame Betriebsdaten werden zu klaren Kennzahlen, mit dem Vergleich zur Vorperiode bereits eingebaut.

Die Zahlen existieren. Das Gesamtbild nicht.

Der Umsatz steht im System, die Kosten in Buchhaltungs-
exporten, die Bestände im Lagertool, die Pipeline in ir-
gendjemandes Tabelle. Jeden Freitag wird das Bild von
Hand zusammengesetzt — und am Montag ist es schon
alt.

Wenn Daten fern der Abläufe leben, wird jede Frage zu einem klei-
nen Projekt: Entscheidungen warten auf Berichte, Berichte auf
Exporte, Exporte auf jemanden mit Zeit. **Also werden die meisten
Fragen gar nicht erst gestellt.**

Eine Entscheidung auf alten Zahlen ist eine
Vermutung mit besserem Layout.

Kommt Ihnen das bekannt vor?

- KPIs, von Hand aus Exporten gebaut
- Margen, erst am Jahresende entdeckt
- Überfällige Forderungen, zu spät bemerkt
- Ein Lagerwert, den niemand genau beziffern kann
- Jede Abteilung mit ihrer eigenen Wahrheit
- Berichte über den letzten Monat, nicht über heute

HEUTE

Exporte

Pivot-Tabellen

E-Mail-Anhänge

Warten aufs Monatsende

Von Hand gebaut. Bei Ankunft schon alt.

MIT NEBULAS ANALYTICS

Betriebsdaten

Kennzahlen

Vergleich

Entscheidung

Kennzahlen aus den Daten, mit denen die Arbeit läuft.

Kennzahlen aus den Daten, mit denen die Arbeit läuft.

Nebulas Analytics liest die Betriebsdaten der Nebulas-Plattform — keine Export-Import-Runden, keine Parallelwahrheit in Tabellen. Kennzahlen aus zwölf Geschäftsbereichen stehen in einem Analyse-Arbeitsbereich.

Ordnen Sie die Widgets in einem persönlichen Layout, vergleichen Sie automatisch mit der Vorperiode und gehen Sie von der Summenzahl zum operativen Detail dahinter — weil Dashboard und Betrieb dieselben Datensätze teilen.

Keine Exporte. Keine Parallelwahrheit. Das Dashboard liest die Plattform selbst.

Vergleich zur Vorperiode automatisch berechnet.

Von den Daten zur Entscheidung

01

Teilen

Betriebsdaten bleiben, wo sie sind — eine gemeinsame Basis.



02

Messen

KPIs für Vertrieb, Finanzen, Lager, Kunden, Abläufe.



03

Vergleichen

Abweichung zur Vorperiode, berechnet für Sie.



04

Handeln

Von der Kennzahl zu den Datensätzen, die sie erklären.

Worum sich Nebulas Analytics kümmert.

01

KPI-Dashboards

Bereichsübergreifende Kennzahlen, im persönlichen Layout.

Anpassbare Widgets aus zwölf Geschäftsbereichen, Anordnung per Drag-and-drop und automatische Abweichung zur Vorperiode — das tägliche Bild, angeordnet, wie es die Entscheiderin liest.

02

Vertrieb und Margen

Vertriebsanalytik nach Periode, Kunde, Produkt, Kategorie und Beleg.

Umsatz- und Kostentrends, Rohmargenanalyse, Produktleistung, Vertreterprovisionen und Preiswirksamkeit — das Vertriebsgespräch beginnt bei Zahlen, nicht bei Eindrücken.

03

Finanzen und Kontrolle

Liquidität, Fälligkeiten, Altersstruktur, Zahlungen und Steuern zusammen gelesen.

Altersstruktur von Forderungen und Verbindlichkeiten, Zahlungsarten, E-Rechnungen, Trends bei USt und Stempelgebühren — das Finanzbild, verbunden mit den Belegen, die es erzeugen.

04

Lager und Aufträge

Lagerwert, Warnungen, Bewegungen, offene Aufträge, Stücklisten und Versand.

Lagerbewertung, Mindestbestandswarnungen, Auftragsbestand, E-Commerce-Synchronisation und Frachtführerleistung — Abläufe gemessen, wo sie geschehen.

Kunden und Wachstum

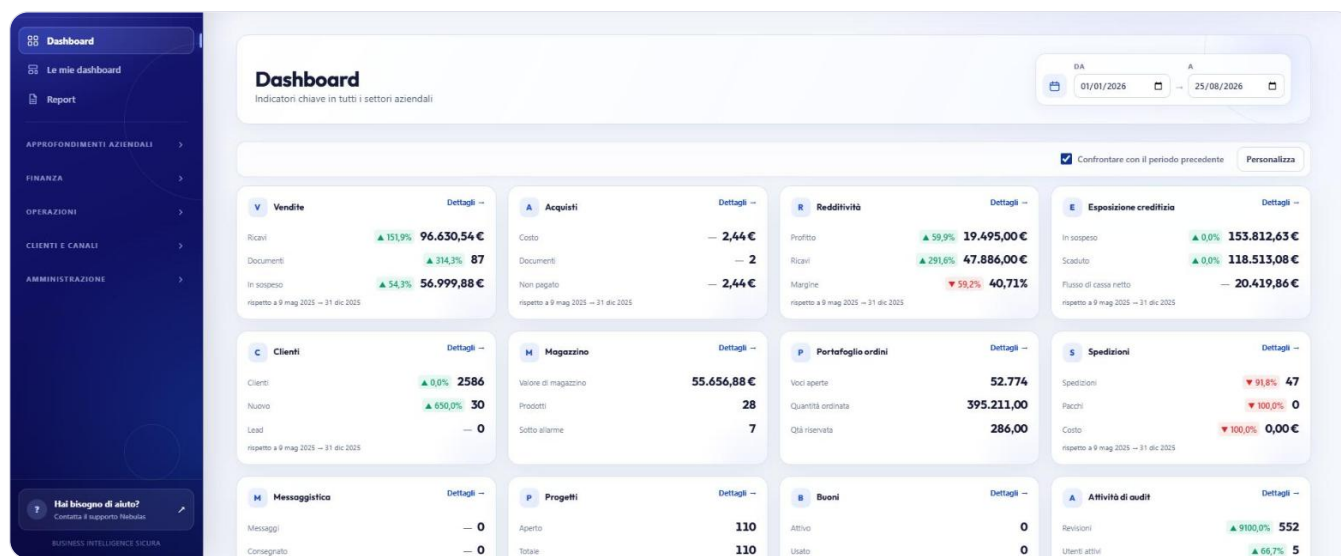
Akquise, Pipeline, Segmente, Vertreter und Anreize.

Neukundentrends, Lead-Trichter, Segmentierung — Champions, Neu, Aktiv, Gefährdet, Verloren — und Wirksamkeit von Aktionen: Wachstum wird gesteuert, nicht erhofft.

Abläufe und Audit

Kennzahlen für Projekte, Nachrichten, Revisionen und aktive Benutzer.

Projektportfolio-Status, WhatsApp-Nachrichtenanalytik, Revisionshistorie und Aktivitätsaudit — der operative Puls der Plattform selbst.



Das Analytics-Dashboard — Schlüsselkennzahlen über alle Geschäftsbereiche, mit automatisch berechneter Abweichung zur Vorperiode.

Ein Arbeitsbereich, jeder Platz am Tisch.

A

Für die Geschäftsführung

Das Unternehmensbild auf einem Bildschirm — Umsatz, Marge, Liquidität und Außenstände, stets gegen die Vorperiode. Die Montagsrunde beginnt abgestimmt.

B

Für Vertrieb und Finanzen

Vertreter sehen Leistung und Provisionen; die Finanzabteilung sieht Altersstruktur, Zahlungen und Steuertrends — jeder aus dem Blickwinkel, der seiner Arbeit dient.

C

Für den Betrieb

Lagerwert, Mindestbestandswarnungen, offene Aufträge und Versandleistung — die Fläche kontinuierlich gemessen, nicht nur zur Inventur.

Mit drei Fragen beginnen

Wählen Sie drei Fragen, die Sie heute von Hand beantworten — Marge je Produktlinie, überfällige Forderungen, Lagerwert. **Sehen Sie zu, wie sie zu Widgets werden.**

Stärker innerhalb der Plattform.

Nebulas Analytics ist die Leseschicht der Nebulas-Plattform — dieselben Benutzer, Regeln und Daten wie die Werkzeuge, die die Arbeit bewegen.



Nebulas ERP

Belege, Zahlungen, Lager und Beziehungen speisen die Kennzahlen direkt — Vertriebs- und Finanzanalytik, ohne irgendetwas zu exportieren.



Nebulas Projects

Der Portfoliostatus erscheint im Dashboard — Projekte, gemessen neben den Umsätzen und Kosten, die sie erzeugen.



Nebulas Calendar

Operative Aktivität im Kontext — zu den gemeinsamen Daten der Plattform gehört auch, wie die Woche wirklich verbracht wird.

Und wenn der Standard nicht reicht

Maßgeschneiderte Software, Systemintegration und Managed Cloud — ein Team, ein Ansprechpartner, seit 2001.

DER NÄCHSTE SCHRITT

Sehen Sie Ihre Zahlen aktuell.

Bringen Sie die drei Fragen mit, die Sie jede Woche von Hand beantworten — wir zeigen sie Ihnen gelöst, automatisch, in einem Dashboard.

Die Analysefunktionen sehen

Alle Bereiche, im Detail.

analytics.nebulas-software.com

Konto erstellen

Mit den eigenen Daten starten und sie von innen sehen.

login.nebulas.app/register

Kontakt aufnehmen

Sagen Sie uns, welche Zahlen Ihnen fehlen.

info@nebulas-software.com

info@nebulas-software.com

+39 079 097 6894

Sassari · Olbia · Dublin



analytics.nebulas-software.com